

# PARALYA

## ÖNCE DİJİTAL SONRA GLOBAL



# PARALYA KİMDİR ?

Paralya, kamu ve özel sektördeki tecrübesini cebine koyarak dönemin sesini dinledi: İHRACAT ve DİJİTALLEŞME. İHRACAT yapmanın günümüzün DİJİTAL dünyasındaki kritik önemi ve ekonomiye katkısı malum.

Uluslararası ekibimizle beraber, geleneksel marketing yöntemleri ile dijital sistemleri bir araya getirdik.. En basit adımdan başlayarak, önce firma kuruyoruz, sonra firmaları markalaştırıyoruz, markaları büyüterek globalleşmelerine yardımcı oluyoruz.

## **O yüzden önce Dijital sonra Global**

Temelde amacımız ise Türkiye’de ihracat yapan ya da yapmak isteyen firmalarımızı bir yolculuğa çıkarmak, o yolculukta onları rahat hissettirmek ve onlar için güncel trendleri takip eden GLOBAL BİR MARKA imajı yaratmak.

# HİZMETLERİMİZ

Gelin Hizmetlerimizi İnceleyelim:

Bu karmaşık bir yolculuk, bizler de hizmet ekosistemimizi 3 temel başlığa indirgedik:

Gelin önce kategorinizi belirleyelim!

## KATEGORİ 1



Hadi 0'dan firma kuralım,  
ufaktan ihracat yapalım!

## KATEGORİ 2



Zaten firmam var,  
yurtdışından alıcı bulup  
ihracat yapmam lazım!

## KATEGORİ 3



ihracat yapmaktayım,  
zamandan tasarruf edip,  
maliyetleri azaltmalıyım!

# KATEGORİ 1

Hadi 0'dan firma kuralım, ufaktan ihracat yapalım!

## Sektör Raporu

İş fikriniz hazır ama şirket kurma ve ilerletme konusunda biraz yön bulmaya ihtiyacınız var. Size hem firma kurulum süreçlerini gösterip, iş planı oluşturuyoruz; hem de sektörü anlatarak markanıza özel dijital stratejiler geliştiriyoruz.

Kısacası kafanızı karıştırmadan adım adım hangi yoldan ilerlemeniz gerektiğini bilecek duruma geliyorsunuz.

1

2

3

## Hukuki ve Mali Müşavirlik Süreci

Yukarıdaki raporda belirtileceği üzere, şirket kurulum aşamasında bazı hukuki ve mali sorumluluklar var. Bunları paket halinde size veriyoruz.

## Kosgeb Danışmanlığı

İş fikrinize uygun birtakım devlet destekleri olabilir, bunları kaçırmamanız için size yardımcı oluyor ve isteğe bağlı rapor aşamasında destek oluyoruz.

# KATEGORİ 1

4

## Kurumsal Kimlik Oluşumu

Firmanızı kurdunuz, ondan sonraki aşama ona bazı kurumsal kıyafetler giydirmek.. peki onları biz nasıl yapıyoruz?

- Logo tasarımı
- Sosyal medya hesaplarının açılması
- Kurumsal / E-Ticaret web sitesi kurulum ve tasarım
- Kurumsal mail açılımı
- Kartvizit, Katalog, Flyer, Antetli Kağıt tasarım ve basımı
- İsim ve marka tescil işlemleri

5

## Ürün Çekimi

6

## Tanıtım Filmi

7

## Sosyal Medya Yönetimi

# KATEGORİ 2

Zaten firmam hazır, yurtdışından alıcı bulup ihracat yapmam lazım!

8

Amazon, Etsy vb. pazar yerlerine giriş danışmanlığı

9

## Marka Tanıtım

Kurumsal kimlik oluşturma sürecinin tamamlandığını varsayalım, bu da demek oluyor ki markalaşma yolunda ciddi adımlar attınız. Şimdi markanızın uluslararası arenada YOĞUN bir şekilde tanıtılması gerekiyor. Ülke içerisinde ne kadar iyi olursa da, globalleşme için o ülkenin kültürünü ve diğer dinamiklerini iyi bilmek gerekir. Markanızı o ülke kültürüne adapte etmek ise bizim işimiz. İşte biz de tam bu noktada farkımızı yarattık, stratejilerimizi belirli standartlar dışına çıkararak oluşturuyoruz. Peki nasıl tanıtıyoruz markanızı?

- Database satın alınması
- Cold Calling müşteri aranması
- E-mail marketing ile tanıtım
- Dijital Pazarlama yöntemi ile tanıtım
- Fiziki PR organizasyonları düzenlenmesi
- Fuarlara katılım, stand ve tasarım hizmeti

10

## Fuar Danışmanlığı

Eğer bir B2B firması iseniz, markanızı tanıtma konusundaki en etkili yöntem fuarlardır. Fuarda tanıştığınız her potansiyel müşteri, aslında sizin için uzun vadeli iş ilişkilerinin başlangıcıdır. Bunu kaçırmamak gerekir

- Fuar öncesi eğitim/danışmanlık
- Fuar esnasında istatistik oluşturma
- Fuar sonrasında firmalar ile iletişime geçme, raporlama

# KATEGORİ 3

İhracat zaten yapmaktayım, zamandan tasarruf edip maliyetleri azaltmalıyım

11

## Devlet desteklerinin yönetilmesi

Fuarlar, e-ticaret gelirleri vb. süreçlerinde maliyetlerin azaltılmasına katkı sağlıyor ve devlet desteği sürecinizi koordine ediyoruz

12

## Büyük marka tanıtım projelerinin oluşturulması

13

T.C.'de yatırım yapmak isteyen yabancı yatırımcılarla işbirliği oluşturmak.

# YURTDIŞI HİZMETLERİ

- Fuar Stand ve Tasarımı
- Dijital Görünürlük
- Yatırım Danışmanlığı

Diğer stratejimiz de ise, hali hazırda yer almakta olan yurtdışı portföyümüze ve ekibimize destek olması amacıyla, ölkemiz sınırları içerisinde yer alan, dijital alanda faaliyet gösteren teknik ekipler ile iŐbirlikleri oluŐturuyor ve onları da ailemizin bir parçası olarak kabul ediyoruz.

- Web sitesi ve kurulumu
- Sosyal medya yönetimi
- Dijital pazarlama
- Fuar standı tasarımı

Eğer bu hizmetlerden herhangi birini veriyorsanız, portföyünüzü bizimle paylaşın ve yurtdışı alıcılarımıza portföyünüzü sunalım.

**EKİBİMİZE PARTNER OLARAK KATILIN**



# FARKIMIZ

Yerel ve uluslararası dinamiklerin farklı olduğunu bilerek, firmalarımıza global bir bakış açısı katmanın bilincindeyiz. Kendi alanında uzman ve hedef ülke kültürüne hakim harmonik bir ekibe sahibiz. Galiba en büyük farkımız da bu! :)

Yalnızca müşteri kazandırma odaklı değil, markanızın tanıtımını yaparak, rakipler arasında güncel trendleri takip eden bir imaj yaratma hedefindeyiz.

Türkiye piyasasının yanında, yurtdışı devlet desteklerine, kültürüne, ticaret ve hukuki prosedürlerini de kapsayan çift yönlü bir takip mekanizması oluşturduk.

Sonuç odaklı ilerlerken, uzun vadede firmalarımızın yanında nasıl olacağımızı biliyoruz.

Dijital çağın hızlı değişen dünyasında, markanızın varlığını sürdürmesi için izlemesi gereken yolu çiziyoruz.

Markanızın bu dünyadaki değerini buluyor; hikayenizi hedef pazara ve tüm dünyaya tanıtıyoruz.

Bu kısa bir yolculuk değil, uzun marka yolculuğunda önceliğimiz seni her aşamada rahat ettirmek. Ama önce Dijital, sonra Global..

## HEDEFİMİZ

Önce Dijital, Sonra Global  
sloganıyla  
sürdürülebilir markalar  
yaratılmasına  
aracı olmak..

Firmaları  
markalaştırmak,  
markalarını  
geliştirmek ve parlatmak..

## MİSYONUMUZ

Dokunduğumuz  
her markanın  
dünyaya değer  
katması, ve  
buna aracı olan Paralya'nın  
Dijital çağda iz bırakması..

## VİZYONUMUZ



# PARALYA

**Türkiye : +90 554 438 42 49**

**Yurtdışı : +49 156 789 513 23**

**E-Mail : [info@paralya.com](mailto:info@paralya.com)**

